Terminarz szkoleń otwartych 2019

ARK SKILLS CORP

www.ark-skills.com

WITAJ!

Za najważniejszy cel stawiamy sobie wspieranie naszych klientów w budowaniu trwałych kompetencji. Statystyki dotyczące efektywności szkoleń są jednak niepokojące! Badania wskazują, że tylko 15% uczestników pod wpływem szkolenia dokonuje faktycznej zmiany..
Robimy wszystko co w naszej mocy aby te statystyki zmieniać. Jeżeli pragniesz trwale rozwijać kompetencje swoich pracowników to wiedz, że Korporacja Umiejętności ARKA powstała właśnie dla Ciebie. Chcemy by każdy z uczestników naszych szkoleń dokonał zmian, które ułatwią mu społeczne i zawodowe funkcjonowanie. W tym celu stworzyliśmy system zapewnienia jakości szkoleń składający się z trzech elementów:

Indywidualne podejście do każdego uczestnika

- Każdy uczestnik wypełnia pretest badający wstępny poziom kompetencji
- Każdy uczestnik wypełnia ankietę przedszkoleniową badającą jego preferencje
- Dzięki małym grupom (do 18 osób) trener udziela indywidualnych wskazówek każdemu uczestnikowi

Sprawdzone i praktyczne techniki

- Korzystamy wyłącznie z programów opartych o uznane przez ekspertów badania
- Trenerzy to doświadczeni praktycy biznesu o niekwestionowanej w środowisku renomie
- Materiały szkoleniowe to obszerne podręczniki stanowiące kompendium wiedzy z obszaru szkolenia

`Różnorodne i intensywne metody szkoleniowe

- Nasze szkolenia prowadzone są w 70-ciu procentach intensywnymi metodami warsztatowymi
- Dzięki różnorodności metod uczestnicy bardziej angażują się w szkolenia
- Stosujemy nowoczesne metody szkoleniowe: synektyczne, dramowe,

W tym katalogu znajdziesz harmonogram szkoleń jakie zrealizujemy w roku 2019. Każde z tych szkoleń możesz zamówić w wersji in-house, wyłącznie dla swojego zespołu. Szkolenia in-house przygotowywane są z uwzględnieniem specyfiki organizacji, jej rzeczywistości i celów biznesowych.

Copyright© Ark-Skills Corporation (Korporacja Umiejetnosci Arka). All rights reserved. More at www.ark-skills.com, office@arkskills.com

Turn your dream into challenge!

Styczeń

1.	7-12.01.2019 BUSINESS TRAINER & COACH + COACHING CLINIC® - Intensywny, sześciodniowy kurs trenerski	BTC	Warszawa	5900 +VAT
2.	17-18.01.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Warszawa	1890 + VAT
3.	24-25.01.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Katowice	1890 + VAT
4.	31.01.2019 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Łódź	990 + VAT

Luty

5.	6.02.2019 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Poznań	990 + VAT
6.	7-8.02.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Poznań	1890 + VAT
7.	20.02.2019 TEAM MANAGEMENT INTRO – Sytuacyjne zarządzanie zespołem	IMN	Gdańsk	990 + VAT
8.	21.02.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Katowice	990 + VAT

Marzec

9.	6.03.2018 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Kraków	990 + VAT
10.	7-8.03.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Kraków	1890 + VAT
11.	28.03.2018 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Katowice	990 + VAT

Kwiecień

12.	11.04.2019 TEAM MANAGEMENT INTRO – Sytuacyjne zarządzanie zespołem	IMN	Warszawa	990 + VAT
13.	18.04.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Kraków	990 + VAT
14.	24.04.2019 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Warszawa	990 + VAT
15.	25-26.04.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Warszawa	1890 + VAT

Copyright© Ark-Skills Corporation (Korporacja Umiejetnosci Arka). All rights reserved. More at www.ark-skills.com, office@arkskills.com

Turn your dream into challenge!

Maj

16.	8.05.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Łódź	990 + VAT
17.	23-24.05.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Gdańsk	1890 + VAT
18.	27.05-1.06.2019 BUSINESS TRAINER & COACH + COACHING CLINIC® - Intensywny, sześciodniowy kurs trenerski	BTC	Gdańsk	5900 +VAT

Czerwiec

19.	12.06.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Wrocław	990 + VAT
20.	13-14.06.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Wrocław	1890 + VAT
21.	26.06.2018 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Rzeszów	990 + VAT
22.	27-28.06.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Rzeszów	1890 + VAT

Wrzesień

23.	4.09.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Warszawa	990 + VAT
24.	5-6.09.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Warszawa	1890 + VAT
25.	9-14.09.2019 BUSINESS TRAINER & COACH + COACHING CLINIC® - Intensywny, sześciodniowy kurs trenerski	BTC	Kraków	5900 +VAT
26.	18.09.2019 TEAM MANAGEMENT INTRO – Sytuacyjne zarządzanie zespołem	IMN	Gdańsk	990 + VAT
27.	19-20.09.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Gdańsk	1890 + VAT

Październik

28.	2.10.2019 TEAM MANAGEMENT INTRO – Sytuacyjne zarządzanie zespołem	IMN	Kraków	990 + VAT
29.	3-4.10.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Kraków	1890 + VAT
30.	16.10.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Poznań	990 + VAT
31.	17-18.10.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Poznań	1890 + VAT

Copyright© Ark-Skills Corporation (Korporacja Umiejetnosci Arka). All rights reserved. More at www.ark-skills.com, office@arkskills.com

Turn your dream into challenge!

Listopad

32.	5.11.2019 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Gdańsk	990 + VAT
33.	6.11.2019 TEAM MANAGEMENT INTRO – Sytuacyjne zarządzanie zespołem	IMN	Łódź	990 + VAT
34.	7-8.11.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Łódź	1890 + VAT

Grudzień

35.	4.12.2019 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Katowice	990 + VAT
36.	5-6.12.2019 RADICAL NEGOTIATOR™ INTENSIVE – Czołowe warsztaty twardych negocjacji	RNI	Katowice	1890 + VAT
37.	11.12.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Łódź	990 + VAT
38.	12.12.2019 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Warszawa	990 + VAT
39.	13.12.2019 TEAM MANAGEMENT INTRO – Sytuacyjne zarządzanie zespołem	IMN	Warszawa	990 + VAT
40.	18.12.2018 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Łódź	990 + VAT
41.	19.12.2019 TIME MANAGEMENT INTRO – System efektywnego zarządzania czasem metodą GTD	ITM	Kraków	990 + VAT
42.	20.12.2018 NASM™ SELLING INTRO – Warsztaty sprzedaży nieagresywnej NASM™ (Non Aggressive Selling Model)	INS	Kraków	990 + VAT

Miejsca na szkolenia można rezerwować na stronie www.ark-skills.com.

Na Państwa życzenie przygotujemy dowolne szkolenie zamknięte z obszarów: negocjacji, sprzedaży, zarzadzania, przywództwa, efektywności osobistej.

W razie dodatkowych pytań lub jinnych potrzeb napisz do nas na office@ark-skills.com lub zadzwoń pod nr 662 067 067 lub 723 347 350.

ARK Skills Corp. Team

Copyright© Ark-Skills Corporation (Korporacja Umiejetnosci Arka). All rights reserved. More at www.ark-skills.com, office@arkskills.com

Turn your dream into challenge!